

Martin Overrath

"Man sollte nicht demjenigen sein Geld anvertrauen, der die scheinbar beste Performance vorzuweisen hat, sondern jemanden, den man charakterlich als korrekt einstuft."

2010 bis heute

Profiberater bei *tecis Finanzdienstleistungen AG*
Region Niedersachsen und Sachsen- Anhalt

Aufgaben

Ungebundene Finanzplanung für Private Haushalte sowie kleine und mittelständische Unternehmen. Spezialist für Private Krankenversicherung und Dozent für „Finanzbildung“ in der Region Niedersachsen und Sachsen Anhalt.

Seit 2014: Kinderhilfsprojekt „tecis and friends“. Unterstützt werden jedes Jahr verschiedene Vereine die sich im sozialen und medizinischen Bereich engagieren.

Leistungen und Auszeichnungen

- Etablierung der Marke tecis in der Region Braunschweig und Magdeburg/ Harz
 - 2015 Ernennung zum Sales Manager
 - 2015 Spezialist für Private Krankenversicherung
 - 2014 Senior Sales Consultant
 - 2014 Start der Reihe „Finanzbildung“ als Dozent für Schulen und Ausbildungsbetrieben
 - 2013 Ernennung zum Sales Consultant
 - 2011 Ernennung zum Seniorberater
-

Weitere Qualifikationen

- Versicherungsfachmann (IHK)
- Finanzanlagenfachmann (IHK)